



SALGSCHEF til STS Biler A/S

STS Biler Herning og Ikast

Vil du stå i spidsen for et engageret salgsteam og skabe resultater gennem synlig ledelse, stærke kundeoplevelser og datadrevet forretningsudvikling?

Bliv en del af Danmarks stærkeste Toyota team!

Hos STS Biler søger vi en ambitiøs og motiverende Salgscchef til vores afdelinger i Herning og Ikast. Du får ansvaret for den daglige ledelse af salgsteamet og bliver en central del af det lokale ledelsesteam sammen med servicechefen.

Din vigtigste opgave bliver at skabe retning, energi og resultater gennem medarbejderudvikling, høj kundetilfredshed og en professionel salgsindsats, der understøtter STS Bilers og Toyotas ambitioner.

Dine ansvarsområder

Ledelse og medarbejderudvikling

- Lede, motivere og udvikle salgsteamet.
- Sætte klare mål og følge op på resultater.
- Gennemføre coaching og medarbejderudvikling.
- Skabe trivsel, engagement og ansvarlighed.

Salg og forretningsudvikling

- Sikre opnåelse af salgs- og økonomimål.
- Drive salg af biler samt finansiering, forsikring og serviceaftaler.
- Identificere vækstmuligheder og gennemføre lokale salgsaktiviteter.
- Arbejde med KPI'er og salgsdata for at optimere performance.

Kundeoplevelse

- Sikre en kundeoplevelse i topklasse.
- Arbejde med kundetilfredshed og loyalitet.
- Sikre høj kvalitet i kundeopfølgning og bilafleveringer.
- Styrke samarbejdet mellem salg, service og øvrige afdelinger.

Drift og samarbejde

- Ansvar for bemanning og planlægning.
- Sikre korrekt brug af processer og systemer.
- Følge op på nøgletal og omsætte dem til handling.
- Sikre et professionelt showroom og deltage i relevante møder og samarbejder.

Vi forestiller os, at du

- Erfaring med salgsledelse og personaleansvar.
- Motiveres af at skabe resultater gennem andre.
- Struktureret, datadrevet og handlekraftig.
- Stærke kommunikations- og samarbejdsevner.
- Trives i et højt tempo med mange kontaktpunkter.
- Fokus på både forretning, medarbejdere og kundeoplevelser.
- Erfaring fra bilbranchen eller lignende salgsmiljø.

Vi tilbyder

Du får en central rolle i en ambitiøs og vækstorienteret virksomhed, hvor du får stor indflydelse på afdelingens udvikling og resultater.

Samtidig bliver du en del af et stærkt fagligt miljø med tæt samarbejde på tværs af kolleger, ledelse og Toyota Danmark. Vi tilbyder gode muligheder for både faglig og personlig udvikling samt attraktive løn- og ansættelsesvilkår.

Interesseret?

Så send din ansøgning og dit CV hurtigst muligt til Nikolaj Christensen på: nich@sts-biler.dk eller kontakt ham ved spørgsmål på: 42 20 48 60

STS Biler – Vi skaber stærke kundeoplevelser gennem mennesker, kvalitet og engagement.

